

Annelie Stich

## **Freie/r Redner/in**

Im Seminar wirst du in 52 Stunden Theorie und Praxis detailliert und umfassend auf die Tätigkeit als Freie\*r Redner\*in vorbereitet.

### **Im Fokus der Weiterbildung folgende Rednerdisziplinen:**

1. Freie Trauung
2. Kinderwillkommensfest
3. Trauerfeier/ Freie Beisetzung

### **Das erwartet dich:**

- 52 Stunden Intensivseminar
- Spannende Fachvorträge
- Du lernst das freie Reden.
- Fundiertes Wissen
- Interaktives Lernen in der Gruppe
- Viele praktische Übungen und Feedback zu eigenen Reden

### **Das erhältst du:**

- Professionelles Skript
- Unglaublich gutes Rednerwerkzeug
- Methoden und Strukturen, mit denen du dein eigenes Konzept erstellen kannst und individuell als Redner/in arbeiten kannst
- Vertieftes Wissen für die Selbständigkeit als Redner\*in
- Ein Zertifikat

### **Termine:**

**Schreibe mir gerne eine Anfrage und ich sende dir die aktuellen Termine für die Weiterbildung.**

## **SEMINARINHALTE:**

Anelie Stich

- 1. Grundlagen zur Redner-Tätigkeit**
  - Werteeinstellung als Redner/in
  - Eigene Motivation für die Tätigkeit als Redner/in
  
- 2. Informationen zur mündlichen Prüfung für den Erhalt eines Zertifikats**
  
- 3. Fachwissen und Praxisübungen der drei Schwerpunkte der Qualifizierung**
  - Freie Trauung
  - Willkommensfest
  - Trauerfeier/ Freie Beisetzung
  
- 4. Ausübung der Rednertätigkeit**
  - Gesprächsführung mit Kunden
  - Preisgestaltung
  - Analyse der Kundensituation
  - Eigene Prozesse erarbeiten
  - Zeitmanagement
  - Organisatorische Aufgaben bzgl. des Zeremonieablaufes
  - Technische Ausrüstung
  
- 5. Grundlagen zur Konzeption einer Zeremonie**
  - Struktur einer Rede
  - Techniken zur Erarbeitung und inhaltlichen Entwicklung
  - Kreativitätstechniken
  - Methoden um eine Rede auszuarbeiten
  - Kundenwünsche
  
- 6. Herausarbeiten der persönlichen Qualifikationsmerkmalen**
  - Was ist mein Stil als Redner\*in?
  - Deine Alleinstellungsmerkmale
  
- 7. Selbständiges Unternehmertum**
  - Buchführungsgrundlagen für Redner/innen
  - Kundenaquise und Vertrieb
  - Erfolgsfaktoren
  - Vertragliche Grundlagen
  
- 8. Steuerrechtliche, sozialversicherungsrechtliche und vertragsrechtliche Grundlagen**
  - Rechtsformwahl, Haftungsfragen
  - Gewerbeanmeldung, Finanzamt
  - Steuern
  - Versicherungen
  - Rentenversicherungspflicht, Altersvorsorge

## **9. Grundlagen zum Vortrag**

- Vortragstechniken
- Rhetorik
- Stimmbildung
- Bühnenpräsenz
- Störfaktoren

## **10. Schreibwerkstatt**

- Erarbeitung deiner ersten Reden
- Praktische Übungsphasen
- Eigene Wahrnehmung
- Wertschätzendes und konstruktives Feedback

## **11. Marketing und Branding**

- Marketingstrategien
- Auftritt als lokaler Dienstleister
- Netzwerk innerhalb der Branche

## **12. Mündliche Prüfung**

- Informationen zur mündlichen Prüfung
- Ablauf der Prüfung